

# ÍNDICE GENERAL

## CAPÍTULO PRIMERO

### LAS OBLIGACIONES Y EL DERECHO COMERCIAL

#### A) CONSIDERACIONES GENERALES

§ 1.	Nota introductoria .....	1
§ 2.	Algunas referencias históricas .....	3
§ 3.	Nuestro derecho .....	6
§ 4.	El comerciante y sus negocios .....	8
§ 5.	Las obligaciones y los contratos "comerciales" .....	10
§ 6.	Principios informantes. Remisión .....	17
§ 7.	Antecedentes legales. Régimen positivo .....	18
§ 8.	Necesidad de reformas. La cuestión actual .....	22

#### B) INSERCIÓN DEL DERECHO COMERCIAL EN LA MECÁNICA OBLIGACIONAL

§ 9.	Las obligaciones en general: cómo se inserta el derecho comercial .....	25
§ 10.	Relación con algunos institutos del derecho privado ....	32
§ 11.	La causa y el derecho mercantil .....	34
§ 12.	La mora .....	39
	a) Compraventa comercial .....	42
	b) Facturas .....	42
	c) En el contrato de transporte .....	43
	d) Mutuo .....	43
	e) Papeles de comercio .....	44
	f) Mora y lugar de pago .....	45
	g) Obligación de plazo expreso incierto .....	47
§ 13.	El pago .....	47
	a) Recibo de pago. Las facturas .....	48

	b) Cesación de pagos .....	49
	c) Pago en moneda extranjera .....	51
§ 14.	Intereses .....	53
	a) Consideraciones generales .....	54
	b) Caso del artículo 565 del Código de Comercio .....	56
	c) Anatocismo .....	57
	d) El artículo 624 del Código Civil .....	59
	e) Intereses correspondientes a deudas en moneda extranjera .....	60
	f) Intereses en los títulos de crédito .....	61
§ 14-1.	Proyecto de Unificación .....	62
§ 15.	Solidaridad. Remisión .....	62

## CAPÍTULO II

### ACTO JURÍDICO. NEGOCIO JURÍDICO CONTRATOS CIVILES Y COMERCIALES

#### A) LOS NEGOCIOS JURÍDICOS MODERNOS

§ 16.	Generalidades .....	63
§ 17.	Inserción de los contratos en el derecho comercial ....	65
§ 18.	Declinación del contrato. Libertad contractual .....	66

#### B) PRECISIÓN DE LAS NOCIONES JURÍDICAS

§ 19.	Introducción .....	69
§ 20.	Actos jurídicos, actos ilícitos y actos de comercio ....	71
§ 21.	¿Existe en nuestro derecho el negocio jurídico? .....	73
§ 22.	Actos de administración y actos de disposición .....	77
§ 23.	Acto jurídico unilateral. Negocio unilateral .....	78
§ 24.	Acto colectivo y acto complejo .....	80
§ 25.	Actos plurilaterales .....	81
§ 26.	Acto y actividad .....	82
§ 27.	Contratos y otros conceptos .....	85

#### C) LOS CONTRATOS Y EL DERECHO COMERCIAL

§ 28.	Generalidades .....	88
§ 29.	Contratos civiles y comerciales .....	91
§ 30.	Comercialidad de los contratos .....	95
§ 31.	Los sujetos y su actividad mercantil .....	97
§ 32.	Las funciones negociales .....	98
§ 33.	Tipología contractual mercantil .....	101

**CAPÍTULO III**

**LOS NEGOCIOS JURÍDICOS MERCANTILES**

**A) INTRODUCCIÓN**

§ 34.	Clasificación de los contratos .....	103
§ 35.	Categoría y tipo contractual .....	108
§ 36.	Modalidades y cláusulas .....	112

**B) PRINCIPALES CATEGORÍAS Y TIPOS MERCANTILES**

§ 37.	Advertencia .....	114
§ 38.	Contratos civiles y comerciales. Remisión .....	114
§ 39.	Contratos innominados mercantiles .....	114
§ 40.	Los denominados “contratos de empresa” .....	116
§ 41.	Los contratos asociativos y los denominados “parcia- rios” .....	119
§ 42.	Contratos parasociales. Sindicación de acciones .....	125
§ 43.	Contratos preparatorios .....	132
	a) Contrato preliminar .....	133
	b) Acuerdo y contrato normativo .....	137
	c) Contratos de coordinación .....	140
§ 44.	Contratos de colaboración .....	141
§ 45.	Contratos de adhesión .....	144
§ 46.	Contratos de hecho .....	147
§ 47.	Contratos forzosos o impuestos .....	149
§ 48.	El negocio jurídico indirecto .....	149
§ 49.	El negocio fiduciario .....	151
§ 50.	Contratos con componentes internacionales .....	155
§ 51.	Contratos típicos civiles de naturaleza mercantil .....	158
§ 52.	Los denominados “nuevos contratos comerciales” .....	159

**C) MODALIDADES CONTRACTUALES MÁS FRECUENTES  
EN EL DERECHO COMERCIAL**

§ 53.	Contrato a favor de tercero, por persona a designar, por cuenta de quien corresponda .....	163
§ 54.	Opción .....	166
§ 55.	Prelación .....	167
§ 56.	Negocios coligados .....	168
§ 57.	Autocontratos .....	169
§ 58.	Contratos de duración .....	170

§ 59.	Contrato en masa. Conclusión sistemática de negocios .....	171
§ 60.	Contrato-tipo .....	174
§ 61.	Las condiciones generales (CGC) .....	175

## CAPÍTULO IV

### CREACIÓN DE LOS CONTRATOS MERCANTILES

§ 62.	Celebración de los contratos en general .....	179
§ 63.	Sujetos .....	181
	a) Capacidad de hecho .....	184
	b) Capacidad de derecho .....	185
	c) Capacidad de hecho y de derecho para concluir contratos comerciales .....	185
	d) Idoneidad .....	186
	e) Legitimación .....	187
	f) Determinación del sujeto .....	187
	g) Aplicación de la teoría general de la representación .....	189
	1) Representantes con relación de subordinación .	194
	2) Representantes sin subordinación, en colaboración permanente .....	194
	3) Representantes no subordinados, en representación discontinua .....	195
	4) Representantes indirectos .....	196
	5) No representantes .....	197
	6) Variantes en la representación .....	198
§ 64.	Objeto .....	199
§ 65.	Contenido .....	203
§ 66.	Causa .....	203
§ 67.	Circunstancias, tiempo, lugar .....	206
§ 68.	Proceso de formación del contrato .....	206
	a) Voluntad .....	206
	b) Consentimiento .....	209
	c) Tratativas preliminares y período precontractual .	212
	d) La oferta .....	214
	1) Oferta al público .....	216
	2) Modalidades de la oferta .....	218
	e) La aceptación .....	218
	f) Contratos entre presentes y entre ausentes .....	220

## CAPÍTULO V

## LAS FORMAS Y EL CONTRATO MERCANTIL

§ 69.	Condiciones de fondo, forma y dinámica negocial .....	225
§ 70.	Importancia de las formas .....	226
§ 71.	Las formas en general .....	229
§ 72.	Actos formales. Algunas clasificaciones .....	234
§ 73.	Las formas y el sistema comercial .....	237
§ 74.	Enumeración de los medios formales mercantiles .....	241
	a) La forma verbal .....	241
	b) La forma escrita .....	241
	1) Número de ejemplares .....	242
	2) Fecha cierta .....	243
	3) Formalidades .....	244
	4) Mayor o menor formalidad .....	245
	c) Registros contables .....	246
	d) Forma de publicación. Publicidad de los negocios .....	246
	e) La forma registral .....	250
§ 75.	Análisis de un orden formal específico: el correspondiente a las sociedades comerciales .....	253

## CAPÍTULO VI

## DINÁMICA CONTRACTUAL

## A) EFECTOS DEL CONTRATO EN EL ORDENAMIENTO MERCANTIL

§ 76.	Introducción .....	259
§ 77.	Fuerza obligatoria del contrato .....	261
§ 78.	Principio rector en materia de efectos: la buena fe contractual .....	265
§ 79.	Las imposiciones estatales sobre el contrato .....	267
§ 80.	Sujetos destinatarios de los efectos .....	269
§ 81.	Objeto de los efectos contractuales .....	270
§ 82.	Garantías de cumplimiento .....	271
	a) Evicción .....	272
	b) Vicios redhibitorios .....	274
§ 83.	Excepción de incumplimiento .....	277
§ 84.	Cumplimiento forzoso .....	278
§ 85.	Responsabilidad civil por incumplimiento .....	279

	a) Contractual .....	279
	b) Precontractual .....	280
§ 86.	Condición resolutoria. Remisión .....	281
§ 87.	Señal o arras .....	281

## B) INTERPRETACIÓN, INTEGRACIÓN Y RECTIFICACIÓN DEL CONTRATO

§ 88.	En general .....	282
§ 89.	Sujetos de la interpretación .....	286
§ 90.	Objeto de interpretación .....	287
§ 91.	Límites .....	289
§ 92.	Reglas de interpretación .....	290
§ 93.	Métodos .....	291
§ 94.	Integración .....	292
§ 95.	Rectificación .....	293
§ 96.	Derecho positivo .....	294
	a) El Código Civil .....	294
	b) El Código de Comercio .....	296
§ 97.	Revisión del contrato .....	301
	a) Abuso del derecho .....	302
	b) La lesión subjetiva-objetiva .....	304
	c) Excesiva onerosidad sobreviniente .....	306
§ 98.	Algunas modalidades especiales de interpretación ....	311

## C) PRUEBA DEL CONTRATO MERCANTIL

§ 99.	Generalidades .....	314
§ 100.	Qué se prueba .....	317
§ 101.	Quién debe probar .....	317
§ 102.	Cómo se prueba .....	318
§ 103.	El principio de prueba por escrito .....	320
§ 104.	Las pruebas en materia mercantil .....	320
	a) Instrumentos públicos .....	322
	b) Libros de los corredores .....	322
	c) Instrumentos privados .....	322
	d) La forma escrita .....	323
	e) Documentos con enmiendas, tachaduras o raspa- duras no salvadas .....	324
	f) Correspondencia epistolar y telegráfica .....	325
	g) Los libros de comercio y las facturas .....	325

ÍNDICE GENERAL

XV

h) Confesión y juramento .....	327
i) Testigos .....	328
j) Las presunciones .....	329
k) Otras pruebas .....	329
<i>Bibliografía</i> .....	331