Índice General

INTRODUCCIÓN	1
CAPITULO 1	4
Fundamentos Teóricos del Comercio Electrónico	
1.1 La nueva revolución	
1.2 Definición de Comercio Electrónico / e-Commerce	
1.3 Origen y Evolución Histórica	
1.4 Por qué realizar comercio electrónico o e-commerce	
1.5 Incentivos para el Comercio Electrónico	
1.5.1 Ventajas	
1.5.2 Desventajas	
1.6 Tipos de comercio electrónico	
1.6.1 Business to Consumer (B2C)	
1.6.2 Business to Business (B2B)	
1.6.3 Peer to Peer (P2P)	12
1.6.4 Consumer/Business to Government (B2C/G)	12
1.6.5 Business to Employee (B2E)	
1.6.6 Business to business to consumer (B2B2C)	13
1.6.7 Business to Network to Consumer (B2N2C)	13
1.7 Herramientas para el Comercio Electrónico B2C	13
1.7.1 Software Libre para Comercio Electrónico	13
1.7.2 Software Propietario para Comercio Electrónico	15
1.7.3 Los más Software Populares para Comercio Electrónico	16
1.7.3.1 VirtueMart	17
1.7.3.2 Magento	17
1.7.3.3 OsCommerce	18
1.7.3.4 PrestaShop	19
1.7.4 Comparativa Prestashop, Magento, OsCommerce	20
1.8 Las Claves del Desarrollo	20

1.8.1 Factores de éxito	20
1.9 Comercio Electrónico en el Mundo	21
1.10 Crecimiento del Comercio electrónico en el mundo	22
1.11 Crecimiento del Comercio electrónico en Latinoamérica	22
1.12 Principales compras que se realizan	25
1.13 Principales páginas de Comercio Electrónico en el mundo	25
1.13.1 Amazon.com	26
1.14 El futuro del Comercio Electrónico	28
1.15 Comercio Electrónico en Bolivia	29
1.15.1 Oportunidades en el futuro de Bolivia con el E-Commerce	29
1.15.2 TuMoMo	30
1.15.3 Cucupons / Grupones	31
1.15.4 Funcionamiento	31
1.16 Regulación Jurídica en Bolivia	31
1.16.1 Derecho Informático	32
1.16.2 Informática Jurídica	32
1.16.3 La nueva Ley 164 diseña el futuro tecnológico de Bolivia	33
1.16.3.1 Vidal digital	33
1.16.3.2 Software libre y estándares abiertos	33
1.16.3.3 Participación comunitaria	33
1.16.4 Marco Legal y documentación en Bolivia	34
1.16.4.1 Certificado digital	34
1.16.4.2 Correo electrónico	34
1.16.4.3 Documento digital	34
1.16.4.4 Firma digital	34
1.16.5 Articulo 84 (Reglamentación)	34
1.16.6 Articulo 14 (Los que intervienen)	35
1.16.7 Articulo 15 (Sistema de Pago Electrónico)	35
1.16.8 Articulo 16 (Pago Móvil)	36
1.16.9 Articulo 17 (Factura electrónica)	36
1.16.10 Orden jurídico en Bolivia	37
1.16.10.1 Autoridad de fiscalización y control social empresas	38
1.16.10.2 Autoridad de fiscalización del sistema financiero (ASFI)	38

1.16.10.3 Autoridad de Telecomunicaciones (ATT)38	8
1.16.10.4 Agencia para el desarrollo de la sociedad de la información (ADSIB). 38	8
1.16.11 La ADSIB es la primera entidad pública que entrega facturas electrónicas . 3º	9
1.17 Métodos de Pago3	9
1.17.1 Medios de Pago Off-Line40	0
1.17.1.1 Efectivo	0
1.17.1.2 Boleto Bancario40	0
1.17.1.3 Transferencia Bancaria40	0
1.17.1.4 Cheques	0
1.17.1.5 Sistema de puntos de pago40	0
1.17.2 Medios de Pago On-Line4	1
1.17.2.1 El TPV Virtual4	1
1.17.2.2 Cómo funciona el TPV Virtual4	1
1.17.2.3 Donde solicitar un TPV Virtual42	2
1.17.2.4 Proceso de instalación del TPV Virtual42	2
1.17.3 PayPal	2
1.17.4 Otros Métodos de Pagos menos comunes	3
1.17.5 Acerca de los métodos de pago en la realidad de Bolivia43	3
1.17.6 Cliente con "dinero digital"4	4
1.17.7 Procesador de pagos digitales4	4
1.17.8 Confianza del cliente en el medio de pago4	5
1.17.9 Medios de cobro viables en Bolivia40	6
1.18 Políticas de Seguridad en el Comercio Electrónico	7
1.18.1 Requerimientos básicos en las transacciones47	7
1.18.2 Medidas de autenticación48	8
1.18.2.1 Claves de acceso48	8
1.18.2.2 Tokens	0
1.18.2.3 SmartCards	0
1.18.2.4 Dispositivos biométricos	0
1.18.2.5 Teclados virtuales50	0
1.18.3 Firmas Digitales5	1
1.18.4 Certificados digitales	1
1.18.5 Infraestructura PKI	2

1.18.6 Medidas de Seguridad durante la transacción	53
1.18.7 SSL y HTTPS	53
1.18.8 Medidas y consejos de seguridad	54
1.18.9 Finalizando la compra online	55
1.18.10 Herramientas Software y Dispositivos	55
1.19 Seguridad del Comercio Electrónico en Bolivia	55
1.19.1 Seguridad Física	56
1.19.2 Seguridad a nivel de Software	57
1.19.3 Seguridad a nivel de Base de Datos	58
CAPITULO 2	59
2. Herramientas Tecnológicas para el Comercio Electrónico	59
2.1 M-Commerce	60
2.1.1 Características del M-Commerce	60
2.1.2 Principales ventajas del M-Commerce	60
2.1.3 Razones para implementar M-Commerce	60
2.1.4 Sitio Móvil vs Aplicación Móvil	62
2.1.4.1 Sitio Móvil	62
2.1.4.2 Aplicación Móvil	63
2.1.5 Las tecnologías en M-Commerce	63
2.2 F-Commerce	66
2.2.1 Características del F-Commerce	67
2.2.2 Ventajas y Desventajas del Facebook Commerce	68
2.2.3 Tipos de Facebook Commerce	69
2.2.4 Aplicaciones entorno Facebook / Web	71
2.2.5 Interfaz gráfica de las aplicaciones web	71
2.2.6 Tecnología Web	72
2.2.6.1 Cliente	72
2.2.6.1 Servidor	73
2.2.7 Entornos Web	73
2.2.8 Tipos de Aplicaciones	74
2.2.9 Clasificación de aplicaciones web	74
2.2.10 Características de las Aplicaciones Web	75

2.2.11 Ventajas de las aplicaciones Web	75
2.2.12 Desventajas de las Aplicaciones Web	75
2.2.13 Aplicaciones de Facebook	76
2.2.14 Categorías de aplicaciones en Facebook	77
2.2.15 Anatomía de una aplicación en Facebook	78
2.2.16 API, Interface de Programación de Aplicaciones	78
2.3 SEO — Search Engine Optimization	79
2.3.1 Diferencias entre SEO y SEM	80
2.3.1.1 Resultados patrocinados o de pago SEM	80
2.3.1.2 Resultados orgánicos SEO	80
2.3.2 Las ventajas del SEO	80
2.3.3 Funcionamiento de los Buscadores	81
2.3.4 Funcionamiento de un SEO	81
2.3.5 SEO White Hat vs SEO Black Hat	82
2.3.5.1 Características del White SEO	83
2.3.5.2 Características del Black SEO	84
2.4 Marketing Online	84
2.4.1 Las 4 P del marketing tradicional	84
2.4.2 La comunicación corporativa en los tiempos de la web 2.0	85
2.4.2.1 Comunicación Unidireccional	86
2.4.2.2 Comunicación Multidireccional	86
2.4.3 El consumidor maneja su propia decisión	87
2.4.4 De las 4 P a las 4 C	88
2.4.5 Que es el Marketing Online	88
2.4.6 Las 4 F del Marketing Online	89
2.4.7 Técnicas de promoción y venta por internet	89
2.4.8 Herramientas de Marketing Online	90
CAPITULO 3	92
3. Plan de Negocios para la Empresa "Juliana Boutique"	92
3.1 Definición del proyecto	93
3.2 Datos básicos del proyecto	93
3.3 La empresa	93

3.4 Misión	94
3.5 Visión	94
3.6 Situación real de la Empresa	94
3.7 Actividades de la Empresa	94
3.8 Productos	94
3.9 Publicidad	95
3.10 Análisis de Mercado	95
3.11 Segmentación del Mercado	96
3.11.1 Segmentación Geográfica	95
3.11.2 Segmentación por tipo de Negocios	95
3.12 Descripción de la competencia	95
3.13 Análisis FODA	98
3.14 Estrategias	99
3.15 Estudio del Mercado local del Negocio	100
3.15.1 Definición de los procesos	100
3.15.2 Metodologías de Investigación del Mercado utilizadas	100
3.15.3 Encuestas	101
3.15.3.1 Diseño de encuestas	101
3.15.3.2 Visitas/Entrevistas	103
3.15.3.3 Análisis de las Entrevistas	104
CAPITULO 4	105
4. Análisis de Requerimientos	105
4.1 Resultados obtenidos del estudio de Mercado	106
4.2 Análisis de las Encuestas	108
4.3 Definición de Requerimientos	109
4.3.1 Requerimientos funcionales	108
4.3.2 Requerimientos no funcionales	109
4.3.3 Requisitos para desarrollo de Aplicación en Facebook	110
CAPITULO 5	116
5. Implementación	116
5.1 Implementación Tecnológica	117

5.2 Justificación de las Soluciones Informáticas a utilizarse	11 <i>7</i>
5.3 Configuración del Servidor Web	117
5.3.1 Configuración PHP	118
5.3.2 Manipulación de php.ini	118
5.3.3 Ajustes necesarios	118
5.3.4 Ajustes recomendados	119
5.4 Servidor de Base de Datos MySQL	120
5.4.1 Configuración MySQL	120
5.4.2 Un usuario de MySQL por aplicación web	120
5.5 Establecimiento de autenticación básica (.htaccess)	123
5.6 Hacer la instalación de Prestashop más segura	123
5.6.1 Afinamiento y rendimiento	124
5.6.2 Archivo config.inc.php	125
5.6.3 Archivo defines.inc.php	125
5.6.4 Archivo smarty.inc.php	125
5.6.5 Mejoramiento del rendimiento de Prestashop	125
5.7 Arquitectura del CMS Prestashop	126
5.8 Diagramas de Casos de Uso	127
5.9 Diagramas de Paquetes	132
5.10 Prestashop Back Office	132
5.10.1. Añadir Productos y Categorías	134
5.10.2. Creación de una Categoría	135
5.10.3. Gestión y Adición de Productos en el Catalogo	136
5.10.4. Módulos/Bloques Prestashop	138
5.10.5. Permisos a los usuarios	138
5.10.6. Comprensión de las Estadísticas	139
5.11 Prestashop Front Office	140
5.11.1. Resumen del carrito	144
5.11.2. Páginas de listas de productos	145
5.12 Principios Básicos para el SEO	146

Conclusiones	149
Recomendaciones	151
Bibliografía	152
Glosario de Terminos	154
Anexos	155

- A PagosNet
- В Guia SEO – Google
- C e Compras
- D Ley No 164