

ÍNDICE GENERAL

	Pág.
1. INTRODUCCIÓN	1
1.1. PROCESO CREATIVO.....	1
1.1.1. LLUVIA DE IDEAS	2
1.1.2. EVALUACIÓN Y FILTRACIÓN DE LAS IDEAS.....	3
1.1.3. ELECCIÓN Y EVALUACIÓN DEL NOMBRE DE LA EMPRESA	4
1.2. ANTECEDENTES DEL PROYECTO.....	4
1.2.1. ARTESANÍA	4
1.3. JUSTIFICACIÓN DEL PROYECTO.....	5
1.3.1. JUSTIFICACIÓN ECONÓMICA.....	5
1.3.2. JUSTIFICACIÓN TÉCNICA	5
1.3.3. JUSTIFICACIÓN SOCIAL	6
1.4. OBJETIVOS DEL PROYECTO.....	6
1.4.1. OBJETIVO GENERAL	6
1.4.2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS	6
1.5. ALCANCES.....	7
1.5.1. ALCANCE SUSTANTIVO	7
1.5.2. ALCANCE ESPACIAL	8
1.5.3. ALCANCE TEMPORAL.....	8
1.5.4. ALCANCE TEMÁTICO.....	8
2. ESTUDIO DE MERCADO PARA EL EMPRENDIMIENTO ESPECÍFICO	9
2.1. DEFINICIÓN Y OBJETIVOS DEL ESTUDIO DE MERCADO	9
2.1.1. DEFINICIÓN DEL ESTUDIO DE MERCADO	9

2.1.2. OBJETIVOS DEL ESTUDIO DE MERCADO.....	9
2.1.2.1. OBJETIVO GENERAL DEL ESTUDIO DE MERCADO.....	9
2.1.2.2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS DEL ESTUDIO DE MERCADO	9
2.2. PRINCIPALES ASPECTOS RELACIONADOS AL ESTUDIO DE MERCADO	11
2.2.1. DESCRIPCIÓN DE LOS PRODUCTOS PRINCIPALES	11
2.2.1.1. CARATERÍSTICAS DE LOS PRODUCTOS PRINCIPALES.....	11
2.2.2. USOS DE LOS PRODUCTOS	12
2.2.3. ANÁLISIS DE LA OFERTA.....	13
2.2.3.1 PRODUCTOS SUSTITUTOS.....	13
2.2.3.2 PRODUCCIÓN ARTESANAL.....	13
2.2.4. ANÁLISIS DE LA DEMANDA.....	14
2.2.5. ANÁLISIS DE LA OFERTA Y DEMANDA	15
2.2.5.1. OFERTA Y DEMANDA HISTÓRICA	15
2.2.5.1.1. OFERTA HISTÓRICA	15
2.2.5.1.2. DEMANDA HISTÓRICA	16
2.2.5.2. OFERTA Y DEMANDA PROYECTADA.....	18
2.2.5.2.1. OFERTA PROYECTADA	18
2.2.5.2.2. DEMANDA PROYECTADA	20
2.2.5.2.3. BALANCE OFERTA DEMANDA.....	21
2.2.6. ANÁLISIS DEL PRECIO	22
2.2.7. ANÁLISIS DE LA COMERCIALIZACIÓN	26
2.2.7.1. ESTRATEGIAS COMERCIALES	26
2.2.8. ANÁLISIS DEL MACRO – AMBIENTE.....	27

3. TAMAÑO Y LOCALIZACIÓN DEL PROYECTO.....	33
3.1. TAMAÑO DEL PROYECTO	33
3.1.1. FACTORES QUE DETERMINAN EL TAMAÑO.....	33
3.1.2. TAMAÑO PROYECTADO.....	35
3.2. LOCALIZACIÓN DEL PROYECTO	36
3.2.1. MÉTODO DE LOS PUNTOS.....	36
3.2.1. 1. MACRO – LOCALIZACIÓN	36
3.2.1.2. MICRO – LOCALIZACIÓN.....	39
4. ESTRATEGIA Y MERCADOTECNIA.....	41
4.1. INTRODUCCIÓN	41
4.2. OBJETIVOS DEL ÁREA.....	42
4.3. ESTABLECIMIENTO DE LA DIRECCIÓN ESTRATÉGICA.....	42
4.3.1. MISIÓN	42
4.3.2. VISIÓN.....	43
4.3.3. VALORES ORGANIZACIONALES	44
4.3.3.1. VALORES DE LA ORGANIZACIÓN.....	44
4.4. ANÁLISIS COMPETITIVO Y DEL ENTORNO.....	45
4.4.1. ANÁLISIS DEL MICROENTORNO	45
4.4.2. ANÁLISIS DE LAS CINCO FUERZAS COMPETITIVAS DE PORTER ..	46
4.4.3. CADENA DE VALOR DE LA EMPRESA	49
4.5. FORMULACIÓN DE LA ESTRATEGIA	53
4.6. PLAN DE MERCADOTECNIA	53
4.6.1. OBJETIVOS.....	53
4.6.2. ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN DEL MERCADO.....	54

4.6.3. ESTRATEGIAS	54
4.6.4. ACCIONES 4 P's	55
4.7. MEZCLA DE MERCADOTECNIA	55
 4.7.1. PRODUCTO.....	55
4.7.1.1. NOMBRE	60
4.7.1.2. SLOGAN	60
4.7.1.3. LOGO	60
 4.7.2. PRECIO.....	60
 4.7.3. DISTRIBUCIÓN	61
 4.7.4. MEZCLA DE COMUNICACIÓN.....	62
4.7.4.1. PUBLICIDAD	62
4.7.4.2. INTERNET	63
4.7.4.3. MEDIOS SELECCIONADOS PARA LA PUBLICIDAD	63
4.7.4.3.1. TELEVISIÓN.....	63
5. INGENIERÍA DEL PROYECTO	65
 5.1. ANÁLISIS DEL PROCESO DE PRODUCCIÓN	65
5.1.1. DESCRIPCIÓN DEL PROCESO DE PRODUCCIÓN	65
5.1.2. DESCRIPCIÓN DEL PROCESO DE ATENCIÓN AL CLIENTE	68
 5.2. REQUERIMIENTOS.....	70
5.2.1. INVERSIÓN FIJA.....	70
5.2.2. INVERSIÓN DIFERIDA	73
5.2.3. INVERSIÓN INICIAL EN CAPITAL DE TRABAJO / OPERACIONES ..	77
 5.3. COSTOS DE PRODUCCIÓN	83
 5.4. PROGRAMA DE PRODUCCIÓN	83

5.5. DISTRIBUCIÓN EN PLANTA	84
6. ORGANIZACIÓN	86
6.1. ORGANIZACIÓN GENERAL	86
6.1.1. TIPO DE ORGANIZACIÓN	86
6.1.2. DIRECCIÓN ADMINISTRATIVA.....	86
6.1.3. RAZÓN SOCIAL DE LA EMPRESA.....	87
6.2. ORGANIGRAMA	87
7. INVERSIONES Y FINANCIAMIENTO	89
7.1. INVERSIONES.....	89
7.1.1. COMPONENTES DE LA INVERSIÓN FIJA	89
7.1.1.1. MUEBLES Y ENSERES.....	89
7.1.1.2. MAQUINARIA Y EQUIPOS	89
7.1.2. COMPONENTES DE LA INVERSIÓN DIFERIDA.....	90
7.1.2.1. ESTUDIO DE MERCADO	90
7.1.2.2. ACONDICIONAMIENTO DEL LOCAL.....	90
7.1.2.3. GASTOS LEGALES	91
7.1.2.4. GASTOS ADMINISTRATIVOS	91
7.1.2.5. PUBLICIDAD DE LANZAMIENTO.....	91
7.1.2.6. IMPREVISTOS	91
7.1.3.1. CAPITAL DE OPERACIONES PARA LOS CUATRO PRIMEROS MESES DE FUNCIONAMIENTO	92
7.1.4. INVERSIONES DE REEMPLAZO / REPOSICIÓN.....	93
7.1.5. CRONOGRAMA DE INVERSIONES.....	94
7.2. FINANCIAMIENTO	95

7.2.1. FINANCIAMIENTO CON APORTE PROPIO	95
7.2.2. FINANCIAMIENTO MEDIANTE PRÉSTAMO / OTROS	95
7.2.2.1. CONDICIONES DEL PRÉSTAMO	96
7.2.2.2. AMORTIZACIÓN.....	96
8. INGRESOS Y COSTOS / GASTOS DEL PROYECTO	98
8.1. INGRESOS DEL PROYECTO	98
8.1.1. PRECIO DE VENTA.....	98
8.1.2. INGRESOS PROYECTADOS	98
8.2. COSTOS PROYECTADOS	100
8.2.1. CLASIFICACIÓN DE COSTOS SEGÚN SU VARIABILIDAD	100
8.2.1.1. COSTOS VARIABLES.....	100
8.2.1.3. CÁLCULO DE LA DEPRECIACIÓN.....	101
8.2.1.3.1. DEPRECIACIÓN DE LA INVERSIÓN FIJA	101
8.2.1.3.2. AMORTIZACIÓN INVERSIÓN DIFERIDA.....	102
8.2.1.4. COSTOS ANUALES PROYECTADOS	103
9. ESTADOS FINANCIEROS PROYECTADOS	105
9.1. BALANCE GENERAL	105
9.2. ESTADO DE RESULTADOS.....	106
9.2.1. ESTADO DE RESULTADOS POR SU VARIABILIDAD	106
9.3. FUENTES Y USOS DE FONDOS PROYECTADOS.....	107
10. EVALUACIÓN ECONÓMICA, FINANCIERA, TÉCNICO – ADMINISTRATIVA DEL PROYECTO	108
10.1. TIPOS DE EVALUACIÓN	108
10.1.1. EVALUACIÓN ECONÓMICA.....	108

10.1.2. EVALUACIÓN FINANCIERA.....	108
10.1.3. FLUJO DE CAJA.....	109
10.1.3.1. FLUJO DE CAJA ECONÓMICO	109
10.1.3.2. FLUJO DE CAJA FINANCIERO	109
10.2. INDICADORES.....	110
10.2.1. COSTO PROMEDIO PONDERADO DEL CAPITAL.....	110
10.2.2. VALOR ACTUAL NETO (VAN)	110
10.2.3. TASA INTERNA DE RETORNO (TIR).....	111
10.2.4. APALANCAMIENTO FINANCIERO.....	111
10.2.5. PERÍODO DE RECUPERACIÓN DEL CAPITAL	111
10.2.6. PUNTO DE EQUILIBRIO.....	112
10.3. ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD.....	112
CONCLUSIONES	117
RECOMENDACIONES	118
BIBLIOGRAFÍA	119
ANEXOS.....	111