ÍNDICE DE CONTENIDO

CAPITU	LO I INTRODUCCIÓN Y OBJETIVOS	1
1.1.	Introducción	1
1.2.	Antecedentes de la Empresa	2
1.3.	Planteamiento del problema	2
1.3.1 1.3.2	•	
1.4.	Justificación	
1.4.1	. Justificación técnica	4
1.4.2 1.4.3		
1.5.	Objetivos	
1.5.1	. Objetivo general	5
1.5.2		
1.6. 1.6.1	Alcance	
1.6.1		
1.6.3 1.6.4		
1.7.	Metodología	
	•	
	LO II MARCO TEÓRICO	
2.1.	Distribución	
2.2.	Gestión	
2.3.	Logística	
2.4.	Producto	
2.5.	Comercialización	
2.6.	Canal de distribución	8
2.7.	Logística inversa	8
2.8.	Carga	9
2.9.	Retorno de productos	9
2.10.	Quiebre de Stock	9
2.11.	Gestión de ventas	C
2.12.	Flete	C
2.13.	Fletero 1	1
2.14.	Canal de distribución	1
2.15.	Gestión de almacenes 1	1
2.16.	Picking1	3
2.17.	Costo oportunidad1	3
2.18.	Venta pérdida1	3

2.19.	Diagrama de Ishikawa	14
2.20.	Indicador	14
2.21.	Diagrama de flujo	14
CAPÍTU	ILO III CARACTERIZACIÓN DEL PROCESO	16
3.1.	Introducción	16
3.2.	Bienes o servicios que se producen	16
3.3.	Principales insumos materiales	16
3.4. 3.4. 3.4. 3.4.	 Caracterización de los medios y equipos de trabajo Diagrama de flujo del proceso y descripción de las actividades 	16 17 17
3.5.	Distribución en planta del proceso	22
CAPÍTU	JLO IV DIAGNÓSTICO DEL PROCESO	23
4.1.	Objetivo	23
4.2.	Metodología	23
4.3.	Diagnóstico situación de la empresa	23
4.4.	Seguimiento realizado	34
4.5.	Análisis de ventas perdidas por retorno	37
4.6.	Diagrama causa-efecto	39
4.7.	Conclusiones	43
CAPÍTL	JLO V PROPUESTA DE MEJORAS	44
5.1. 5.1.	Propuesta Nro. 1	
5.2.	Propuesta Nro. 2 Capacitación a personales de la empresa	45
5.3.	Propuesta de mejora Nro. 3 (Control y seguimiento de preventa)	49
5.4.	Propuesta Nro. 4 (Incentivos)	50
5.5.	Propuesta Nro. 5 (Diseño de un procedimiento de control del indicador de retorno)	50
CONCL	USIONES	54
RECOM	ENDACIONES	55
Reference	ia Bibliografia	56
ANEXO	\$	58