

ÍNDICE

CAPÍTULO I INTRODUCCIÓN.....	1
1.1. ANTECEDENTES.....	2
1.2. Planteamiento del problema.....	4
1.2.1 Formulación del problema	5
1.3. OBJETIVOS DEL PROYECTO	6
1.3.1. Objetivo general.....	6
1.3.2. Objetivos específicos	6
1.4. JUSTIFICACIÓN DEL PROYECTO.....	7
1.4.1. Justificación económica	7
1.4.2. Justificación técnica	7
1.4.3. Justificación social	7
1.5. ALCANCE	7
1.5.1. Espacial.....	7
1.4.2 Temporal.....	7
1.4.3 Temático	8
1.6 FUNDAMENTACIÓN.....	8
1.7 METODOLOGÍA	9
1.7.1 Métodos a utilizar.....	9
1.7.1.1 Método descriptivo	9
1.7.1.2 Método deductivo- inductivo	9
1.7.2 Enfoque: cualitativo - cuantitativo.....	9
1.7.3 Tipo de investigación.....	10
1.7.4 Diseño de la investigación.....	10
1.7.4.1 No experimental.....	10
1.7.5 Técnicas o instrumentos de investigación.....	10
1.7.6 Técnicas de investigación.....	10
1.7.7 Herramientas o instrumentos de investigación	11
1.7.9 Fuentes de datos	11
CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO	13
2.1 PROYECTO	13
2.1.1 Evaluación	13
2.1.2 Proceso de preparación y evaluación de proyectos	13
2.2. OBJETIVOS DEL ESTUDIO DE MERCADO.....	14

2.2.1	Estudio de mercado.....	15
2.2.2	Investigación de mercados	15
2.2.3	Pasos que deben seguirse en la investigación.....	15
2.2.4	Estudio de mercado.....	15
2.2.5	Demanda	16
2.2.6	Oferta	16
2.2.7	Producto.....	16
2.2.8	Producción	17
2.3	LOCALIZACIÓN	17
2.3.1	Factores de localización	17
2.3.2	Tamaño del proyecto.....	18
2.3.3	Factores que determinan el tamaño de un proyecto.....	18
2.4	EL MARKETING EN LA EMPRESA	18
2.4.1	El marketing estratégico.....	18
2.4.2	El marketing operativo.....	19
2.4.2.1	Pasos de segmentación, búsqueda y posicionamiento del mercado meta	19
2.5.	INGENIERÍA DEL PROYECTO	20
2.5.1.	Proceso de producción	20
2.5.2.	Servucción	20
2.6.	INVERSIÓN.....	21
2.6.1.	Inversión fija	21
2.6.2.	Inversión diferida	22
2.6.3.	Capital de operaciones	22
2.7.	ESTUDIO ORGANIZACIONAL	22
2.7.1.	Estructura organizacional	22
2.7.2.	Organigrama	22
2.7.3.	Sociedad	23
2.8.	ESTUDIO ECONÓMICO FINANCIERO	24
2.8.1.	Estudio económico	24
2.8.2.	Costo.....	24
2.8.3.	Inversión inicial	24
2.8.4.	Depreciaciones y amortizaciones.....	25
2.9.	ESTUDIO FINANCIERO.....	26
2.10.	EVALUACIÓN FINANCIERA DEL PROYECTO	27
2.10.1.	Indicadores de evaluación	28
2.10.1.1.	Valor actual neto	28

2.10.1.2. Tasa interna de retorno	28
2.10.1.3. Periodo de recuperación del capital	29
2.10.1.4. Relación beneficio costo.....	29
2.11 LENCERÍA FEMENINA.....	29
2.11.1 Lencería femenina- bragas	30
 CAPÍTULO III ESTUDIO DE MERCADO	32
3.1. DEFINICIÓN Y OBJETIVOS DEL ESTUDIO DE MERCADO	32
3.1.1. Introducción	32
3.1.2. Objetivo general del estudio de mercado	32
3.1.3. Objetivos específicos del estudio de mercado	32
3.2. PRINCIPALES ASPECTOS RELACIONADOS AL ESTUDIO DE MERCADO....	33
3.2.1. Descripción del producto principal	33
3.2.2. Características de las prendas.....	33
3.2.3. Usos del producto	35
3.2.4. Análisis de la oferta	36
3.2.5. Análisis de la demanda	39
3.2.6. Investigación de mercados	40
3.2.7. Resultados de la investigación de mercados.....	41
3.2.8. Análisis de la oferta y la demanda.....	48
3.2.8.1. Oferta y demanda proyectada.....	48
3.2.8.2. Balance de oferta y demanda	50
3.2.9. Análisis del precio.....	50
3.2.10. Análisis del macro ambiente	51
 CAPÍTULO IV TAMAÑO Y LOCALIZACIÓN	56
4.1. FACTORES QUE DETERMINAN EL TAMAÑO	56
4.1.1. Factores que determinan el mercado	56
4.1.2. Factor materia prima - insumos.....	56
4.1.3. Factor tecnología.....	56
4.1.4. Factor mano de obra.....	57
4.1.5. Factor financiamiento	57
4.2. TAMAÑO PROYECTADO	57
4.2.1. Determinación de la capacidad del proyecto	57
4.2.2. Capacidad máxima.....	57
4.3. DETERMINACIÓN DE LA LOCALIZACIÓN	59
4.3.1. Macrolocalización	59

4.3.2.	Microlocalización	60
4.3.2.1	Determinación del lugar puntual de ubicación del taller de la empresa de lencería femenina	61
CAPÍTULO V ESTRATEGIA Y MARKETING DIGITAL.....		63
5.1.	OBJETIVOS DEL ÁREA	63
5.2.	DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO	64
5.2.1.	Misión.....	64
5.2.2.	Visión	64
5.2.3.	Objetivos.....	65
5.2.4.	Valores y/o principios	66
5.3.	ANÁLISIS INDUSTRIAL Y COMPETITIVO.....	66
5.3.1.	Competidores potenciales	67
5.3.2.	Proveedores.....	67
5.3.2.1.	Poder de negociación de los proveedores.....	68
5.3.3.	Clientes	68
5.3.3.1.	Poder de negociación de los clientes	69
5.3.4.	Amenazas de los productos sustitutos	69
5.4.	ESTRATEGIA GENÉRICA	70
5.4.1.	Estrategia de Diferenciación	70
5.5.	PLAN DE MARKETING	71
5.5.1.	Diseño del producto	71
5.5.2.	Precio	74
5.5.3.	Plaza o distribución.....	75
5.5.4	Promoción.....	79
CAPÍTULO VI INGENIERÍA DEL PROYECTO.....		83
6.1.	DESCRIPCIÓN DEL PROCESO DE PRODUCCIÓN	83
6.1.1.	Descripción del fluograma	83
6.1.2.	Proceso de producción	85
6.2.	PROGRAMA DE PRODUCCIÓN	86
6.3.	REQUERIMIENTOS	88
6.3.1.	Requerimiento de maquinaria	88
6.3.2.	Requerimiento de equipos.....	92
6.3.3.	Requerimiento de equipos de computación	92
6.3.4.	Requerimiento de muebles y enseres	93
6.3.5.	Requerimientos de organización	93

6.3.6.	Requerimientos operativos.....	95
6.3.7.	Requerimiento de materia prima directa	95
6.3.8.	Requerimiento de materia prima indirecta	98
6.3.9.	Requerimiento de mano de obra.....	98
6.3.10.	Requerimiento de Materiales e insumos de oficina	99
6.3.11.	Requerimiento de Material de costura.....	99
6.3.12.	Requerimiento de servicios	100
6.3.13.	Requerimiento de uniformes	100
6.3.14.	Requerimiento de merienda	101
6.3.15.	Requerimiento de servicios externos.....	101
6.3.16.	Requerimiento de seguro	101
6.3.17.	Requerimiento de publicidad	101
6.3.18.	Requerimiento de transporte	101
6.4.	LAYOUT DE LA PLANTA.....	101
 CAPÍTULO VII ORGANIZACIÓN		103
7.1.	ORGANIZACIÓN GENERAL	103
7.1.1.	Razon social.....	103
7.1.2.	Sociedad de responsabilidad limitada	103
7.2.	ORGANIGRAMA	104
7.3.	DEPARTAMENTALIZACIÓN	104
7.3.1.	Área administrativa.....	104
7.3.2.	Área producción.....	105
 CAPÍTULO VIII INVERSIONES Y FINANCIAMIENTO		106
8.	INVERSIONES.....	106
8.1.	INVERSIÓN FIJA	106
8.1.1.	Maquinaria y equipos.....	107
8.1.2.	Muebles y enseres	108
8.1.3.	Equipos de computación	108
8.1.4.	Equipos e instalaciones	109
8.2.	INVERSIÓN DIFERIDA	109
8.2.1.	Gastos de organización	109
8.2.2.	Gastos de estudios e investigación	110
8.2.3.	Dominio y Hosting.....	111
8.2.4.	Inprevistos.....	111
8.3.	INVERSIÓN EN CAPITAL DE TRABAJO	111

8.3.1.	Sueldos y Salarios	112
8.3.2.	Materia prima directa	112
8.3.3.	Materia prima indirecta	113
8.3.4.	Servicios básicos	113
8.3.5.	Seguros	114
8.3.6.	Uniformes	114
8.3.7.	Transporte	115
8.3.8.	Merienda	115
8.3.9.	Servicios externos	115
8.3.10.	Publicidad	116
8.3.11.	Material de escritorio	116
8.3.12.	Material de costura	116
8.4.	PLAN Y CRONOGRAMA DE INVERSIONES	117
 CAPÍTULO IX PRESUPUESTO DE INGRESOS Y EGRESOS		119
9.1.	INGRESOS DEL PROYECTO	119
9.1.1.	Precio de venta	119
9.1.2.	Ingresos proyectados	120
9.2.	COSTOS DEL PROYECTO	120
9.2.1.	Clasificación de costos por objeto del gasto	120
9.3.	CÁLCULO DE LA DEPRECIACIÓN	122
 CAPÍTULO X ESTADOS FINANCIEROS		123
10.1.	BALANCE GENERAL DE APERTURA	123
10.2.	ESTADO DE RESULTADO	124
10.3.	FUENTES Y USOS DE FONDOS	124
 CAPÍTULO XI EVALUACIÓN ECONOMICA, FINANCIERA, TECNICO-ADMINISTRATIVA DEL PROYECTO		126
11.1.	TIPOS DE EVALUACIÓN	126
11.2.	FLUJO DE CAJA ECONÓMICO	126
11.3.	FLUJO DE CAJA FINANCIERO	126
11.4.	EVALUACIÓN TÉCNICO ADMINISTRATIVA	127
11.4.1.	Indicadores	127
11.4.2.	Valor actual neto (VAN)	127
11.4.3.	Tasa interna de retorno (TIR)	128
11.4.4.	Periodo de recuperación del capital	129
11.4.5.	Relación beneficio – costo	130

11.4.6. Punto de equilibrio	131
11.4.7. Análisis de sensibilidad.....	131
CAPÍTULO XII RECOMENDACIONES Y CONCLUSIONES.....	133
12.1 CONCLUSIONES	133
12.2 RECOMENDACIONES	134
BIBLIOGRAFÍA	
ANEXOS	