Contenido

INT	RODUCCION	vii
	Parte primera: EL MARCO COMPETITIVO	
1.	El potencial de beneficios de un negocio	3
2.	La esencia de los beneficios: la ventaja competitiva	23
3.	La estrategia competitiva	35
4.	Nota sobre formación de precios	53
	Parte segunda: CONFIGURANDO LA EMPRESA	
5.	Diversificación	73
6.	Integración vertical	93
7.	Estrategia internacional	109
8.	Competencia y cooperación	127
	Parte tercera: LA ESTRATEGIA EN ACCION	
9.	Estrategia para sectores muy competitivos	141
10.	Estrategias para introducirse en nuevos negocios	153
11.	La estrategia en la práctica	167
12.	Nota sobre planificación estratégica	185
CO	NCLUSION. Hacia la dirección estratégica	199
BIB	LIOGRAFIA	203